



PRESSEMITTEILUNG

Optibelt European Sales Conference 2024

Internationale Ausrichtung und intensives Netzwerken im Fokus

Höxter, 25. Januar 2024. Die diesjährige Optibelt European Sales Conference, die vom 23. bis 25. Januar stattfand, versammelte über 70 Vertriebsverantwortliche aus allen Teilen Europas am Stammsitz in Höxter. Dieses Event bot eine Plattform für den Austausch von Best Practices, die Vorstellung innovativer Ansätze und die Diskussion zukunftsweisender Themen.

Die letzte European Sales Conference fand 2018 im irischen Londonderry mit Besuch in Letterkenny statt, wo die Optibelt Urethane Belting Ltd. bereits seit fast 35 Jahren eine Produktionsstätte betreibt. Die Konferenz 2024 wurde durch spannende Keynote-Sprecher bereichert. Max Meister, CEO des Handelsunternehmens Ludwig Meister, präsentierte die Erfolgsgeschichte seines Unternehmens und betonte die Bedeutung der Kundenbindung und Digitalisierung. Der ehemalige Basketball-Nationaltrainer Dirk Bauermann teilte seine Ansichten darüber, wie Prinzipien des Teamsports auf die Wirtschaft übertragen werden können.

Die Teilnehmenden der Konferenz nahmen an spannenden Break-Out-Sessions teil, die unter anderem Themen zur Produktentwicklung, zum Business Development und Anwendungstechnik, sowie zum Marketing und zur IT abdeckten. Diese interaktiven Sessions boten den Teilnehmenden die Gelegenheit, spezifische Aspekte ihrer Arbeit zu vertiefen und sich mit Kollegen über relevante Herausforderungen und Trends auszutauschen. Gemeinsame Abendveranstaltungen boten eine informelle Plattform für weiterführende Diskussionen und Networking.

Eine Podiumsdiskussion mit den Geschäftsführern Reinhold Mühlbeyer und Konrad Ummen sowie dem Leiter des Supply Chain Managements, Herrn Kai Michael Keßler, ermöglichte tiefe Einblicke in die strategische Ausrichtung von Optibelt.

Die Veranstaltung schloss mit den abschließenden Worten von Erik Nagel, Vertriebsleiter Europa, der die Bedeutung der engen Zusammenarbeit aller Abteilungen innerhalb des weltweiten Unternehmens betonte. Die Unternehmensgruppe bleibt auf dem Weg der Innovation und Internationalisierung, um Kunden weltweit hochwertige Produkte und optimale Lösungen anzubieten.

Über Optibelt

Die Arntz Optibelt Gruppe zählt weltweit zu den führenden Herstellern von Hochleistungs-Antriebsriemen und entwickelt anspruchsvolle Antriebs- und Produktlösungen, die im Maschinenbau, der Automobil-Branche, im Landmaschinen-Sektor, in der Haushaltsgeräte-Industrie sowie im medizinischen Bereich zum Einsatz kommen. Das familiengeführte Unternehmen steuert vom Stammsitz in Höxter acht Produktionsstandorte in sechs Ländern und unterhält eigene Logistik- und Verkaufszentren in Europa, Nord- und Südamerika sowie in Asien, in Nordafrika, in Australien und Neuseeland. Weltweit sorgen mehr als 2400 Mitarbeiter/innen für einen bestmöglichen Service, optimale Kundennähe sowie höchste Qualitäts- und Sicherheitsstandards.

www.optibelt.com

Pressekontakt

Arntz Optibelt Gruppe

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Viviane Geisler

Tel.: 05271 62-694

E-Mail: v.geisler@optibelt.com

Bildmaterial:

Optibelt European Sales Conference 2024; Bildnachweis: Arntz Optibelt Gruppe

Bildunterschrift:

Optibelt SC 2024 - 1: Optibelt-Mitarbeitende aus ganz Europa nahmen an der Sales Conference 2024 teil;

Optibelt SC 2024 - 2: Fredrik Hagesäter, Vertriebsleiter Northern & North-Eastern Europe, Kai Michael Keßler, Leiter des Supply Chain Managements, die Geschäftsführer Reinhold Mühlbeyer und Konrad Ummen, sowie Erik Nagel, Vertriebsleiter Europa, während der Podiumsdiskussion.